

HAL huskeliste

Skriv til HAL med almindelige ord i jeres HAL-kanal. Her er det, kunderne oftest beder om.

| Kør hele processen

Find 10 leads og kør hele processen.

HAL tager hvert lead fra Ny til Outreach, parallelt. Udkastene venter på jer.

| Planlæg det

Hver mandag kl. 7: find 10 nye leads og kør hele processen.

En ugedag eller hver dag, på hel time, dansk tid. Én planlagt kørsel pr. HAL.

| Brug mapper

Opret en Jylland-mappe i Outreach.

Farvede grupper i en fase, 15 farver. Et lead forlader mappen, når det går videre.

| Ændr jeres profil

Vi sælger nu også til logistikfirmaer.

HAL opdaterer søgekriterier, kvalificering og skabeloner. Skriv derefter *reload*.

Godt at vide: skriv med almindelige ord, på jeres eget sprog. HAL sender aldrig mails: HAL laver udkastene, I sender dem.

Kør alle faser på én gang

Ny



Undersøgt



Kvalificeret



Outreach

Sig det i én sætning

Find 10 leads og kør hele processen.

HAL finder først leadsene og arbejder derefter på dem alle parallelt.

Hvert lead går gennem research, kvalitetskontrol, kvalificering, brief og mailudkast.

I får en kort besked, når hvert lead er færdigt. Udkastene venter i Outreach.

Eller én fase ad gangen

Undersøg leadsene i Ny.

Kør kvalitetskontrol på min pipeline.

Kvalificér mine undersøgte leads.

Skriv intromails til mine kvalificerede leads.

Sæt pipelinen på autopilot

Sæt det op i chatten

Jeres besked

Hver mandag kl. 7: find 10 nye leads og kør hele processen.

HAL

Klart! Hver mandag kl. 07:00 modtager jeg: Find 10 nye leads og kør hele processen, og går i gang med det.

Sådan virker det

- 🕒 **Vælg dag og time.** En ugedag eller hver dag, kl. 00 til 23, dansk tid.
- ⚡ **På klokkeslættet** får HAL jeres besked og går i gang med den.
- ✅ **Klar, når I møder ind.** Leads er undersøgt, og udkastene venter i Outreach.
- ⚙️ **Én planlagt kørsel pr. HAL.** Ret den eller sæt den på pause, når som helst.

Saml leads i farvede mapper

Mapper deler en travl fase op i grupper, fx efter region, segment eller produkt.

Opret en mappe og fyld den

Opret en Jylland-mappe i Outreach.

Gør den smaragdgrøn.

Læg Outreach-leadsene fra Jylland i den.

Flyt [firma] ind i Jylland-mappen.

Omdøb den til Vestdanmark.

Godt at vide

En mappe hører til én fase. Når et lead går videre, forlader det mappen.

Sletter I en mappe, beholder I leadsene: de ryger tilbage i fasen.

15 farver at vælge imellem

 violet	 indigo	 blå
 cyan	 petrol	 smaragdgrøn
 lime	 gul	 ravgul
 orange	 rød	 rosa
 lyserød	 fuchsia	 skifergrå

Det kan I bede HAL om

| Pipeline

Find 10 nye leads til [ydelse].

Kør hele processen på de nye leads.

Markér [firma] som vundet.

| Organisér

Opret en Jylland-mappe i Outreach.

Læg Jylland-leadsene i den.

Gør mappen smaragdgrøn.

| Automatisér

Hver mandag kl. 7: find 10 nye leads.

Ret kørslen til hver dag kl. 6.

Sæt den planlagte kørsel på pause.

| Udkast og dokumenter

Vis mig udkastet til [firma].

Eksportér mine kvalificerede leads til Excel.

Skriv et tilbud i Word til [firma].